cains, tels que l'emploi de machines destinées uniquement à des opérations spéciales, et par lesquelles la production d'une manufacture est augmentée énormément, la division minutieuse et sys tématique du travail effectué, le travail coûteux du finissage et de l'ajustage ré duit à son minimum, l'obtention du plus haut degré d'habileté, de précision et de célérité. Les hauts salaires payés dans ce pays pour la main-d'ocuvre halile ort agi comme un stimulant vis-à-vis des in ventions et du perfectionnement de ma Schines épargnant la main-d'oeuvre; c' l'emploi de telles machines remplaçaet la main-d'ocuvre, conduites par des me caniciens intelligents et joulssant d'un haut salaire, a eu quelquefois pour résul tat une production Leaucoup plus grandet un prix de revient par homme em ployé beaucoup plus bas que partout ai. leurs ou les usilies sont régres sous le anciennes conditions.

Dans toutes les manufactures des Etats-Unis, la même terdance à la specialisation est apparente, et ure question très sérieuse à considérer s'impose, à savoir si ce procédé ne sera pas poussé trop loin, et ne causera pas dans l'avenir/une série de calamités insoupçonnées. Un de ces maux, et peut être non l'un des moindres, est le décilin du mocanicien expérimenté à toute espèce de travail. Les jeunes gens qui, de nesjours, entrent dans un atelier, sont em-

ployés à conduire des machines spéciales: ils deviennent bien vite très-compétents dans leur partie, de sorte qu'ils gagnent de forts salaires, suivant, bien entendu, leur aptitude à produire, à l'aide de ces machines, le maximum de travail, avec le minimum de défectuosités. Ils sont encouragés par leurs pations à continuer à travailler dans une ligne unique, et manifestent peu de désir de changer leur travail pour un autre ou de travailler sur une autre machine, où ils n'ont que peu d'expérience. Ainsi nous avons des ouvriers habiles sur la machine à raboter, mais qui ne connaiscert tien des machines à tourner, des machines à planer ou des autres machines employées dans le même atelier.

Les usines Baldwin pour la fabrica; tion des lecometives, les plus grandes du gente qu'il y ait au monde, celles qui ont atteint le plus grand développement dans la spécialisation, ont déjà éprouvé de la difficulté à trouver des jeunes gens compétents pour remplacer les vieux ouvriers, et l'administration a fait preuve d'une sage prévoyance, en établissant une école d'apprentissage, sous la direction d'un surintendant, et d'un personnel de contre-maîtres. Il y a, à présent, trois classes d'apprentis, au nombre de 400 à 500. Les apprentis ne sont pas tenus un temps indéterminé dans chaque département; on les fait passer successivement dans chaque département, suivant les progrès qu'ils font dans chacun d'eux; de sorte que, lorsqu'ils les ont tous parcourus, fis sont gradués, non simplement comme habiles planeurs ou raboteurs, mais comme habiles mécaniciens. Bien plus, ce système développe chez le jeune homme une ambition désirable et un sentiment d'attachement envers son alma mater. Une telle institution est, en réalité un collège industriel pour le garçon pauvre, digne de l'émulation que lui procurent d'autres établissements industriels; le bénéfice qui en résultera mutuellement pour le patron et pour l'employé, se fera sentir dans quelques années, et sa valeur continuera à augmenter en faveur de tous ceux qui y sont concernés.

La tendance à la spécialisation ne s'arrête pas aux manufactures. Dans ce qui précède, nous nous sommes efforcés de montrer et d'expliquer son influence et ses effets sur ce point particulier. Cette tendance semble s'étendre à l'art de l'ingénieur, à la médecine et aux autres professions, et même à pénétrer toutes les carrières où s'exerce l'activité humaine. C'est une évolution, qui prend les proportions d'une révolution dans les méthodes usitées pour accomplir le labeur auquel est astreint le monde. — [Iron Age].

Une entreprise qui ne vaut pas la peine d'être annoncée, ne vaut pas la peine d'être mise en opération.

"LA PLUS FORTE DU MONDE"

THE EQUITALE LIFE ASSURANCE SOCIETY

OF THE UNITED STATES
HENRY B. HYDE, Fondateur

*		
Assurance en vigueur, 31 décembre 1904		\$1,495,542,892.00
Nouvelles Assurances, moins Assurances non acceptées .		222,920,037.00
Revenu en 1904		79,076,695.95
Actif, 31 décembre 1904		413,953,020.74
Fonds d'Assurance et tout autre Passif .		333,158,751.53
Surplus	•	80,794,269.21
Payé aux Assurés en 1904		00 000 047 00

JAMES W. ALEXANDER, President.

JAMES H. HYDE, Vice-President.