

[Text]

and one of the real tough things to do is the same as in any other industry when you start to contract. You have a slackening off in employment possibilities and income possibilities and a shift must necessarily take place to other crops. Where they are geared up to produce a crop and produce it well and the people have to shift, you have necessarily irritations from change, from loss of income and the inherent problems.

• 1155

Mr. Walker: Do you feel it is possible to rationalize, if you will, the wheat industry the same way as our Department of Industry is trying to get certain manufacturing firms to rationalize their industry. Because of this, we have the textile people and the shoe manufacturers and the radio tube people complaining very severely that they cannot make this changeover fast enough. So we have had to give them time to change over. The government is insisting that, for competitive sales reasons, industry does rationalize. Would our wheat-growers faced with this same sort of general policy and given time to do it, accept the fact of world competition for their product and rationalize it by going into other products?

Mr. Munro: Certainly they are doing it now and with the same kind of problems as are faced in the rest of society. Society is made up of people, it is not made up of things.

Mr. Walker: That is right.

Mr. Munro: It is easy for management to decide to close a plant down but what do you do with the people? This is the same in agriculture. You can make a decision to close up "X" number of farms, but it still comes back to people. Who are you going to put out of business? Now, there is a shift in crops and we have discovered certain crops, for example, rapeseed, that we can grow exceedingly well in Canada. As of the moment, there is an exceedingly active world market and thank God there is.

Mr. Walker: Do your marketing organizations or your industry, get enough long-range sales forecasts from our Department of Agriculture or are you left to your own intuition? Is there enough information around in terms of long-range international sales forecasts for your industry?

Mr. Munro: I think again, Mr. Chairman, that this can always be improved upon. But an even bigger factor is where you have thousands of little private entrepreneurs interpreting this information and putting it into operation. They will interpret this information in different ways. We do have a physical problem right there, and certainly I think this is still a major problem within society. Getting information out to people in spite of the fact we have the greatest media that the world has ever known is still a problem.

Mr. Walker: But specifically do you get information from our Department of Agriculture or our Department of Fisheries and Forestry as to the probabilities of long-

[Interpretation]

l'une des choses difficile à faire c'est celle que l'on trouve dans toute autre industrie lorsqu'on commence à avoir des contrats. Il y a un ralentissement dans les possibilités d'emplois et les possibilités de revenus et il faut faire un changement vers d'autres récoltes. Lorsqu'ils sont à même de produire une récolte et la produisent bien et les gens ont à changer, cela entraîne obligatoirement des mécontentements, à cause des pertes de revenus et des problèmes inhérents.

M. Walker: Pensez-vous qu'il soit possible de rationaliser, si vous le voulez, l'industrie du blé de la même façon que notre ministère de l'Industrie essaie de faire en sorte que certaines entreprises rationalisent leurs industries? A cause de ceci, les gens de l'industrie textile et les fabricants de chaussures et de tubes de radio se plaignent très fortement de ne pas pouvoir faire ce changement suffisamment vite. Ainsi nous avons donné du temps pour changer. Le gouvernement insiste que, pour des raisons de concurrence dans les ventes, l'industrie se rationalise. Est-ce que nos producteurs de blé qui auraient à faire face à la même politique générale et se verraient donner le temps pour le faire, accepteraient le fait de la concurrence internationale pour leur produit et rationaliseraient leurs activités en se tournant vers d'autres produits?

M. Munro: C'est assurément ce qu'ils font à présent et ils ont à faire face aux mêmes problèmes que ceux que l'on rencontre dans le reste de la société. La société est composée de gens, elle n'est pas composée de choses.

M. Walker: C'est exact.

M. Munro: Il est facile à la direction de décider de fermer une usine mais que faites-vous des gens? La même chose s'est produit dans l'agriculture. Vous pouvez prendre la décision de fermer un nombre X d'exploitation, mais il demeure toujours le problème des gens. Qui allez-vous écarter de l'exploitation? A présent, il y a un changement dans l'électronique et nous avons découvert certaines récoltes, par exemple, le colza que nous pouvons faire pousser très bien au Canada. A l'heure actuelle le marché mondial est excessivement actif et Dieu merci.

M. Walker: Est-ce que vos organisations de commercialisation ou votre industrie, obtiennent des prévisions de vente à suffisamment long terme de la part de notre ministère de l'agriculture ou est-ce qu'on vous laisse à votre propre intuition? Y a-t-il suffisamment de renseignements fournis à propos des prévisions de vente internationale à long terme en ce qui concerne votre industrie?

M. Munro: De nouveau, monsieur le président, il me semble que l'on peut toujours améliorer les choses. Mais à chaque cas encore plus important vient du fait qu'il y a des milliers de petits entrepreneurs privés qui interprètent ces informations et les mettent en application. Ils l'interprètent de façon différente. Nous avons ici un problème physique et assurément je pense qu'il s'agit d'un problème important au sein de la société. Obtenir des informations émanent des personnes en dépit du fait que nous avons les plus grands moyens d'information que le monde a jamais connu demeure un problème.

M. Walker: Mais d'une façon spécifique est-ce que vous obtenez des renseignements de notre ministère de l'agriculture ou de notre ministère des pêches et forêts en ce