

On pourrait tirer certains enseignements des industries les plus performantes du secteur des **machines et du matériel électriques** (dont trois figurent parmi les dix premières), entre autres celles où la compétitivité du Canada est généralement négative : matériel électrique et électronique pour les TIC (+43) et matériel de production d'énergie électrique (+33). Il y a aussi surexportation de machines de construction, d'extraction minière et de levage (+10), un groupe de produits qui se classe aussi dans les dix premiers pour la compétitivité; cependant, les machines de production d'énergie accusent une sous-performance (-36).

5. Le Moyen-Orient

Le Moyen-Orient présente autant de défis que de possibilités. La structure économique des pays de cette région diffère considérablement de celle des pays des régions voisines. On observe aussi des différences au sein de la région selon que l'économie est dominée par le pétrole, par exemple les **Émirats arabes unis** (É.A.U.) et l'**Arabie saoudite**, ou non, comme en Égypte. Ces trois pays sont ceux retenus aux fins de notre analyse.

Thèmes communs

- Le secteur agroalimentaire affiche une bonne performance d'ensemble, avec une légère surexportation vers les É.A.U. et une légère sous-exportation vers l'Égypte.
- Le secteur des métaux et minéraux montre une sous-exportation significative vers les deux économies pétrolières, mais non vers l'Égypte. Les produits canadiens qui composent ce secteur sont généralement concurrentiels, mais presque absents de la liste des dix premiers en Arabie saoudite et dans les É.A.U.
- En raison de l'étroitesse du marché d'importation local pour l'énergie et de sa composition, les exportations canadiennes d'énergie obtiennent une meilleure performance dans cette région que la valeur de référence mondiale, bien que le volume des exportations canadiennes soit très limité.
- Le secteur du bois et du papier sous-exporte légèrement dans les deux économies pétrolières.

- Certains secteurs manufacturiers font très bien. On note une compétitivité très élevée des exportations de produits de l'automobile en Arabie saoudite; pourtant, ces flux ne concordent pas avec les données canadiennes sur l'exportation²⁹. Il y a surexportation des produits de l'aérospatiale dans les É.A.U. Certaines industries manufacturières diverses font ressortir une très bonne performance dans les É.A.U. et en Égypte, ce qui se traduit par une surexportation vers ces destinations.

5.1 Les Émirats arabes unis (É.A.U.)

Principales surexportations	Principales sous-exportations
• Ameublement et literie	• Pierres et métaux précieux
• Autres machines	• Aluminium
• Métallurgie et machines-outils	• Produits chimiques inorganiques (y compris l'uranium)
• Instruments scientifiques pour les TIC	• Viande, poisson, animaux et produits connexes
• Aliments divers	• Machines de production d'énergie

Les É.A.U. représentent la sixième destination en importance pour nos exportations de marchandises vers les marchés émergents.

Le point saillant de la performance des exportations canadiennes dans les É.A.U. est le secteur **agroalimentaire**, où la surexportation est attribuable aux céréales, aux légumes et légumineuses et au domaine moins traditionnel des aliments divers (+16). Le secteur de l'**aérospatiale** est aussi très compétitif (au second rang du classement des 53 produits), à parité avec notre performance mondiale mais contrastant avec notre performance dans la plupart des marchés émergents. Bien que, globalement, le secteur des **produits chimiques** ne bénéficie pas d'un avantage compétitif, les produits pharmaceutiques figurent parmi les dix premiers en termes de compétitivité, malgré la sous-exportation de produits chimiques inorganiques (-32). L'ameublement et la literie (+28) et les instruments scientifiques pour les TIC (+19)

²⁹ Cela est vraisemblablement attribuable au fait que les expéditions transitent par les États-Unis et qu'il y a déclaration inexacte de la destination dans les données.