



Un mot sur le placement des commandes



CET automne, les détaillants devraient être très prudents dans le placement de leurs commandes pour les marchandises qu'ils ne sont pas prêts à prendre en stock au moins soixante jours après les avoir commandées. En temps ordinaires, les manufacturiers sont en position de répondre aux besoins de leurs clients plusieurs mois à l'avance, et il n'est pas question de savoir s'ils sont en mesure de faire la livraison des marchandises aux prix cotés. Le détaillant aussi peut placer en septembre des commandes pour livraison en mars; mais avec les conditions actuelles du marché, ni le manufacturier ni le détaillant ne peut se fier sur ce qui peut se produire le lendemain. En autant que la chose est possible, le détaillant devrait se procurer les chaussures dont il a besoin à *même le stock*, autrement dit acheter des marchandises déjà fabriquées et qui pourront lui être livrées. Il devrait apporter la plus grande attention aux renseignements concernant les lignes en stock, renseignements qui pourraient lui être envoyés de temps en temps, et il devrait agir promptement lorsqu'il lui est offert quelque chose qui peut faire son affaire.

Avec autant de rapidité que possible, nous installons à toutes nos succursales un système par lequel les détaillants seront informés, à de courts intervalles, quels sont exactement les modèles que nous sommes prêts à fournir immédiatement. Ce système d'informations comprendra des illustrations et des descriptions exactes des chaussures elles-mêmes; chaque modèle portera étampée la date à laquelle il est en stock et le prix courant en vigueur ce jour-là. C'est un système auquel pourra se fier le commerce. Notre succursale la plus rapprochée de chez vous vous enverra le jour que vous voudrez, des renseignements complets sur les *modèles qu'elle a dans le moment en stock* et prêts à être expédiés. Ces renseignements vous seront beaucoup plus utiles qu'un catalogue de chaussures illustrant plusieurs modèles qui sont peut-être temporairement tous vendus.

Nous sommes certains que les détaillants trouveront ce système très utile pour eux dans la conduite de leurs affaires—surtout à une époque comme celle que nous traversons actuellement, où les renseignements exacts et opportuns sont plus importants que jamais auparavant.

Ames Holden McCready

LIMITED

T. H. RIEDER, Président.

“Cordonniers de la nation”

HALIFAX ST. JOHN QUEBEC MONTREAL OTTAWA TORONTO LONDON WINNIPEG
REGINA CALGARY EDMONTON VANCOUVER