

Une part du gâteau pour les PME?

Tout ce que nous venons d'énoncer s'applique-t-il aux PME? Y a-t-il une place au Mexique pour les petits joueurs? Nombreux sont ceux, dans notre domaine, qui pensent que non. Ce serait tout de même dommage que les PME canadiennes, qui constituent les forces vives de notre économie, soient mises sur la touche.


De l'avis d'un expert, le facteur déterminant, c'est l'acheteur. Lorsqu'une PME canadienne vend ses produits à une PME mexicaine, «tout le monde s'affole un peu».

Cela n'est pas une fatalité, estime Jeffrey Schneider, de la Banque de Montréal: «Les sociétés de toutes tailles peuvent participer aux programmes de la SEE ou bénéficier des services offerts par les banques canadiennes. Si le règlement se fait par crédit documentaire, c'est plutôt la banque mexicaine qui constitue un risque pour nous, et non l'exportateur canadien.»

M. Wren admet que les critères retenus par les banques pour déterminer si une entreprise est en mesure de tenir ses engagements financiers: marge brute d'autofinancement, antécédents, etc. peuvent être source de difficultés pour les nouvelles entreprises. Les banques peuvent considérer une jeune entreprise comme étant le principal «facteur de risque». L'habitude veut, dans un tel cas, qu'une forme ou une autre de garantie soit exigée: avance en espèces, caution, hypothèque immobilière, sur les actifs de l'entreprise, ses stocks, ses créances, etc.

La SEE s'efforce d'aider les PME de différentes façons, notamment en accordant des lignes de crédit aux banques et aux entreprises mexicaines et en abaissant autant que possible les montants minimums des prêts en concertation avec ses homologues mexicains. L'assurance de la SEE offerte aux PME aide en outre les exportateurs qui vendent aux Mexicains en compte ouvert ou par lettre de crédit irrévocable.

En fait, de nombreux programmes conçus par les autorités canadiennes pour développer le commerce avec le Mexique profitent surtout aux PME.



Y a-t-il une place au Mexique pour les petits joueurs? Nombreux sont ceux, dans notre domaine, qui pensent que non.

Certains pensent que les petites entreprises peuvent dans certains cas être avantagées. Plus les entreprises sont grandes, plus on a tendance à considérer qu'elles sont en mesure de pourvoir elles-mêmes au financement de leurs transactions. À cet égard, les PME sont favorisées.

Marcela Orozco, de la Bancomext, abonde pour sa part dans ce sens: «Nous sommes prêts à aider tout le monde, de la petite entreprise familiale à la grande société.»

Éviter les erreurs du passé

Ce que les PME ne peuvent se permettre, cependant, c'est de reproduire les erreurs, notamment financières, déjà commises par d'autres. On peut d'ailleurs en dire autant pour toute entreprise.

Ce ne sont peut-être pas les liquidités qui manquent, mais les marchés financiers ne font pas de cadeaux: le crédit, au Mexique, dans les années 1990, est cher. Nous ne pouvons nous permettre de nous livrer au jeu ruineux consistant à faire les mêmes erreurs de jugement que ceux qui nous ont précédés. Le conseil donné par Jeffrey Schneider est de «tirer autant que faire se peut les leçons des réussites et des échecs des sociétés qui sont déjà passées par là».

Ce conseil vaut de l'or. Car la voie n'est pas toute tracée. La perspicacité et la persévérance, la patience et le plus élémentaire bon sens sont nécessaires pour pénétrer le marché mexicain et trouver des sources de financement. Ajoutez-y un peu de chance, et vous trouverez peut-être le pactole au Mexique.

CENTRES DU COMMERCE INTERNATIONAL AU CANADA

COLOMBIE-BRITANNIQUE

Vancouver
Tel: (604) 666-0434
Télec.: (604) 666-8330

ALBERTA

Edmonton
Tel: (403) 495-2944
Télec.: (403) 495-4507

Calgary

Tel: (403) 292-6660
Télec.: (403) 292-4578

SASKATCHEWAN

Saskatoon
Tel: (306) 975-5315
Télec.: (306) 975-5334

MANITOBA

Winnipeg
Tel: (204) 983-8036
Télec.: (204) 983-2187

ONTARIO

Toronto
Tel: (416) 973-5053
Télec.: (416) 973-8161

QUÉBEC

Montréal
Tel: (514) 283-8185
Télec.: (514) 283-8794

NOUVEAU-BRUNSWICK

Moncton
Tel: (506) 851-6452
Télec.: (506) 851-6429

ÎLE-DU-PRINCE-ÉDOUARD

Charlottetown
Tel: (902) 566-7400
Télec.: (902) 566-7450

NOUVELLE-ÉCOSSE

Halifax
Tel: (902) 426-7540
Télec.: (902) 426-2624

TERRE-NEUVE

St. John's
Tel: (709) 772-5511
Télec.: (709) 772-2327

Ministère des Affaires étrangères et du Commerce international (MAECI)

125, promenade Sussex
Ottawa (Ontario)
K1A 0G2

InfoEx est la ligne de téléphone du MAECI que vous pouvez utiliser partout au Canada, sans frais, pour obtenir de l'aide et de l'information sur le commerce d'exportation.

1-800-267-8376
Région d'Ottawa: 944-4000
Télocopieur: (613) 996-9709