

Leslie Hulickso

President / Président / Presidente

Sweep-Rite Manufacturing Inc.

Regina, Saskatchewan

A Passion for Building Machines and Trading with the World

In the mid-1950s, when Leslie Hulickso left his native Hungary for Canada, he asked "to be dropped off anyplace." Finding himself in Saskatchewan and knowing only a few words of English, he found a job in construction within two weeks of arriving and later worked as a window cleaner.

In 1959, Hulickso spent \$400 to incorporate and open his own cleaning company; six years later, it was earning up to \$80 000 a year and had 10 part-time employees. In 1969, he incorporated a manufacturing company to build his own invention — a rock picker for use on farms. The future, however, lay in a creative mixture of Hulickso's new manufacturing business and his earlier cleaning service: he invented a sweeper. It was towed by a tractor, but Hulickso soon designed a self-propelled unit that he could sell to larger cities.

Sweep-Rite hasn't yet reached the scale of IBM or GM, but it has been exporting its self-propelled street cleaners to Los Angeles, Mexico, Australia, Egypt, Italy, Austria, Germany — even Japan. The U.S. military buys more than a dozen every year. "I have always supported free trade; there's a huge market in the United States. Free trade gives us the opportunity to grow, with no restrictions."

Hulickso is "rapidly expanding into the international market, with Europe the target right now." He has launched a new company, Patchrite, to manufacture a pothole patcher. All the patching is done by one worker in the machine: "It replaces three-man equipment, and the potential market is huge!"

"Canada is the number one country in the world," Hulickso enthuses. "The pace is somewhat slower than in the United States, but we've got clean air, clean water, and lower crime rates. And we've still got tremendous natural resources."

Une passion pour les machines et le commerce mondial

Quand Leslie Hulickso arriva au Canada de sa Hongrie natale, au milieu des années 50, il demanda à être «déposé n'importe où». C'est ainsi qu'il se retrouva dans la Saskatchewan, sachant à peine parler quelques mots d'anglais. Au bout de deux semaines, il trouva un emploi dans la construction, puis devint laveur de vitres.

En 1959, il dépensa 400 \$ pour fonder sa propre société de nettoyage; six ans plus tard, il gagnait jusqu'à 80 000 \$ par an, avec dix employés à temps partiel. En 1969, il créa une autre entreprise, pour fabriquer une machine de son invention: un épierreuse pour les fermes. Mais le vrai succès allait venir d'un mélange de ces deux activités: il inventa une balayeuse de rues. Au début, elle était remorquée par un tracteur, mais Hulickso conçut bientôt une version automobile, pour les grandes municipalités.

Sweep-Rite n'est pas encore un géant de l'industrie, mais ses balayeuses sont vendues à Los Angeles (Californie), au Mexique, en Australie, en Égypte, en Italie, en Autriche, en Allemagne, et même au Japon. L'armée américaine en achète une bonne douzaine par an. «J'ai toujours été pour le libre-échange, dit Hulickso; il nous permet de nous développer sans restriction.» Pour le moment, sa cible est l'Europe.

Il vient de fonder une nouvelle société, Patchrite, qui fabrique une machine à boucher les nids-de-poule. Conduite par un seul employé, «elle remplace trois ouvriers et leur équipement, et le marché potentiel est énorme!»

«Le Canada est le meilleur pays du monde, s'exclame encore Hulickso. Le rythme y est un peu plus lent qu'aux États-Unis, mais nous avons de l'air plus pur, de l'eau plus propre et moins de criminalité. En plus, les richesses naturelles sont immenses.»

Una pasión por fabricar máquinas y comerciar con el mundo.

Cuando Hulickso llegó a Canadá desde su Hungría natal a mediados de los años cincuenta pidió que lo "dejaran en cualquier lugar". Se encontró en Saskatchewan sabiendo muy pocas palabras de inglés y encontró un trabajo en la construcción en las dos primeras semanas de su llegada; más tarde trabajó como limpia ventanas.

En 1959, Hulickso gastó 400 dólares en incorporar e inaugurar su propia compañía. En 1965, ganaba hasta 80.000 dólares al año, con 10 empleados trabajando parte de la jornada. En 1969, incorporó otra compañía para fabricar un invento suyo: una máquina despedregadora para las granjas. Pero el futuro se basaba en una combinación creativa entre su nueva empresa y la precedente: inventó una barredera. Al principio era arrastrada por un tractor pero Hulickso pronto diseñó una unidad autopropulsora para poder venderla a ciudades más grandes.

Sweep-Rite no está todavía a la altura de IBM, o GM, pero exporta sus barrederas autopropulsadas a Los Angeles, Méjico, Australia, Egipto, Italia, Alemania e incluso a Japón. El ejército estadounidense compra más de una docena cada año. "Siempre he apoyado el libre mercado con restricciones" dice Hulickso que se está expandiendo rápidamente en el mercado internacional, siendo actualmente Europa el objetivo.

Hulickso ha lanzado una nueva compañía, Patchrite, que fabrica un parcheador de baches. Operada por un sólo conductor "sustituye a un equipo de tres personas y el mercado potencial es enorme!"

"Pienso aún que Canadá es el mejor país del mundo", dice entusiasmado Hulickso. "El ritmo es un poco más lento que en Estados Unidos pero tenemos aire puro, aguas limpias y poca criminalidad, y además, tremendas fuentes naturales."