

En outre, les grandes sociétés de conseillers en gestion et les grandes banques canadiennes publient des séries de brochures gratuites sur l'art de faire des affaires dans divers pays.

WIN EXPORTS

WIN Exports est la principale base de données sur les fournisseurs utilisée par les missions pour repérer et recommander des entreprises canadiennes à leurs contacts à l'étranger. Lorsque vous êtes prêts à exporter, il est important de vous inscrire auprès de ce réseau. Il suffit de communiquer avec WIN Exports, MAECI, 125, promenade Sussex, Ottawa (Ontario), K1A 0G2. Il est très important que les renseignements sur votre entreprise soient tenus à jour.

AUTRES SERVICES

Les services offerts par le MAECI à Ottawa, dans les CCI et les missions à l'étranger sont les suivants :

- renseignements sur le marché;
- règlements régissant les importations;
- renseignements douaniers;
- bibliothèques commerciales;
- équipement audiovisuel;
- salles de conférence;
- renseignements sur les foires commerciales;
- contacts auprès de la presse commerciale;
- listes d'appels d'offres;
- renseignements sur les coutumes, les entreprises et les contacts locaux.

AUTRES INTERVENANTS

Les autres ministères fédéraux, les ministères provinciaux, les bureaux commerciaux étrangers au Canada, les entreprises spécialisées en études de marchés et les associations sont au nombre des autres intervenants.

LE DÉLÉGUÉ COMMERCIAL À L'ÉTRANGER

Les délégués commerciaux à l'étranger doivent avoir en main des renseignements de base sur votre entreprise. Mettez-vous à leur place! Ils sont dans un pays étranger et s'entretiennent au téléphone avec un distributeur local pour lui présenter les produits de votre entreprise. Ils doivent vendre votre société, décrire vos produits,