extraordinaire, surtout si l'on considère que dans ce temps l'habitude était de donner un sou pour arrhes.

Quelques auteurs ont soutenu l'opinion contraire, savoir : que les arrhes données lors d'un marché conclu et arrêté, doivent-être considérées comme preuve du marché et à compte du prix du marché, aucune des parties n'ayant le droit de se soustraire aux dommages et intérêts résultant de son refus d'exécuter le marché, en perdant les arrhes pour celui qui les a reçus.

Considérant que le code civil de la province de Québec, à l'instar du code Napoléon, n'établit qu'une classe d'arrhes savoir : les arrhes données lors d'une promesse de vente, devons nous conclure de làque chaque fois que des arrhes sont données, les parties, même à un marché conclu peuvent s'en départir, en perdant les arrhes pour celle des parties qui les a données et en les doublant pour celle des parties qui les a reçues.

Cette opinion ne rencontre pas les dispositions de l'article 1472 C. C. qui se lit comme suit : La vente est un contrat par lequel une personne donne une chose à une autre moyennant un prix en argent, que la dernière s'oblige de lui payer.

Elle est parfaite par le consentement des parties quoique la chose ne soit pas encore livrée....La vente étant parfaite par le seul consentement des parties, les arrhes données après tel consentement établissent que les contractants ont voulu rendre plus solennel leur engagement, ou créer une preuve et même en commencer l'exécution, puisque les arrhes sont retenues par celui qui les a reçues comme àcompte du prix du marché.

Les arrhes données ne sont pas généralement proportionnées à l'importance du contrat étaux dommages qui pourraient être répétés contre celui des contractants qui voudrait s'en départir.

Puisque la vente est parfaite par le consentement des parties, lesarrhes qui sont une preuve, un témoignage de ce consentement, no sauraient donner à l'un des contractants le droit de se départir dumarché conclu.

Je me résume comme suit, savoir :

1º Que les arrhes données lors d'une promesse de vente, laissent à chacun des contractants la faculté de se départir du marché; celui qui a donné les arrhes en les perdant, celui qui a reçus en les doublant.