

Table Alphabétique des Annonces

Anchor Cap & Closure Corp. 14	Assurance Mont-Royal 48	Baker & Co. (Walter) . 8	Banque d'Hochelega . 46	Banque Nationale . . . 46	Banque Molson 46	Banque Provinciale . . 46	Barnett 26	Benoit et De Grosbois 48	Black Watch 38	Bowser 15	British Colonial Fire Ass. 48	Brodeur A. 8	Brodie & Harvie 8	Brunet J. 8	Canada Cement 25	Canada Foundries and Forgings 29	Canada Life Assurance Co. 48	Canadian Milk Products 21	Canadian Poster 45	Caron, L. A. 31	Channel Chemical 50	Chaput 13	Charbonneau, Ltée. . . . 13	Christin . . . Couverture	Church & Dwight 4	Cie d'Assurance Mutuelle du Commerce 48	Compagnie Impériale Enrég. 9	Clark, Wm. 8	Cluett, Peabody & Co. . 4	Connors Bros. 16	Copenhagen 41	Couillard, Auguste . . . 31	Dionne's Sausage 8	Disston Saw 29	Dom. Canners Co., Ltd. 3	Dominion Glass Co. . . . 5	Dubrûle Mfg. Co. 13	Eddy, E. B. Co. 7	Esinhart & Evans 48	Ewing, S. H. & Sons . 35	Fontaine, Henri 31	Fortier, Joseph 48	Furuya (Japan Tea) . . 6	Gagnon & L'Heureux . 31	Garand, Terroux & Cie 31	Gillett Co., Ltd., (E.W.) 16	Gonthier & Midgley . . 48	Handy Collection Association 31	Hébert, L.-H. & Cie. . . 27	Hiram Walker 37	Hudon Hébert 21	Imperial Tobacco . . . 17	Jonas & Cie, H.	La Prévoyance 48	Leslie & Co., A. C. . . . 26	Lewis Bros. 24	Liverpool-Manitoba . . 48	Mathieu (Cie J.-L.) . . . 8	McArthur, A. 26	McCaskey 9	McCormick Manufacturing Co., Ltd. 11	Maxwell's Limited . . . 21	Molson Brewery 32	Montbriand, L.-R. . . . 31	National Breweries Ltd. Couverture	National Cash Register 10	Nova Scotia Steel Co. . 46	Paquet et Bonnier . . . 31	Pink, Thos. 30	Poulin & Cie 31	Rolland & Fils, J.-B. . 31	Roy, Henri 35	St-Amour, E. 31	St. Lawrence Sugar Co. 7	Seagram, Jos. 34	Steel of Canada 30	Simmonds Saw 31	Sun Life of Canada . . . 48	Tanglefoot 19	United Shoe Machinery Couverture	Western Ass. Co. 48	Winnipeg Grocer, 15	Wiser, J. P. & Sons Ltd 35	Wisintainer & Fils. . . . 27	York Mercantile 12
---------------------------------------	-------------------------	--------------------------	-------------------------	---------------------------	--------------------------	---------------------------	----------------------	--------------------------	--------------------------	---------------------	---------------------------------------	----------------------	---------------------------	---------------------	--------------------------	--	--------------------------------------	-------------------------------------	----------------------------	-------------------------	-----------------------------	---------------------	-----------------------------	---------------------------	---------------------------	---	--------------------------------------	----------------------	---------------------------	--------------------------	-------------------------	-----------------------------	----------------------------	--------------------------	--------------------------	----------------------------	-----------------------------	---------------------------	-----------------------------	--------------------------	----------------------------	------------------------------	--------------------------	-------------------------	--------------------------	------------------------------	---------------------------	---	-----------------------------	---------------------------	---------------------------	---------------------------	-------------------------	----------------------------	------------------------------	------------------------	---------------------------	-----------------------------	-------------------------	----------------------	--	----------------------------	---------------------------	----------------------------	--	---------------------------	----------------------------	----------------------------	------------------------	---------------------------	----------------------------	-------------------------	-------------------------	--------------------------	--------------------------	----------------------------	---------------------------	-----------------------------	-------------------------	--	-----------------------------	-----------------------------	----------------------------	------------------------------	----------------------------

UN PEU DE CONCURRENCE FERA DES CHOSES SURPRENANTES

PARFOIS, le magasin semble traverser une période d'accalmie. Les choses ne redeviennent pas normales toutes seules. Vous et vos commis ne ressentez pas le désir de faire plus que vous ne faites.

Voici une suggestion qui aidera à votre commerce pendant ces périodes d'accalmie. Laissez vos différents commis, chacun à leur tour, prendre la direction du magasin. Laissez-les établir des étalages de vitrine, aménager les vitrines de comptoirs, arranger les articles publicitaires pour plancher et comptoir,—de la manière qui leur semblera la plus propice à apporter des affaires. Laissez chaque homme prendre cette charge pendant une semaine et comparez les résultats. Ce système de concurrence vous stimulera,



renseignement qui aidera tout le monde. Placez O-Cedar Polish proche de votre caisse enregistreuse. Vous en vendrez une bon lot si vous proposez à vos clientes. "Une bouteille d'O-Cedar, aujourd'hui?" en rendant la monnaie des autres achats. Vous serez surpris du nombre de ventes supplémentaires d'O-Cedar vous ferez, par cette simple suggestion.



Dans votre intérêt, pour vos étalages, demandez à votre marchand de gros de vous montrer les Assortiments Spéciaux des Pro-



vous et vos commis. Il mettra de la "vie" et de l'efficacité dans votre commerce.

Permettez-nous de vous donner un

produit O-Cedar, de manière à obtenir un Aménagement d'Étalage attrayant pour votre comptoir et votre plancher, étalage qui sera pour vous un producteur de ventes.



Channell Chemical Company, Limited
369 AVENUE SORAUREN, TORONTO