

V L'INVESTISSEMENT DIRECT (STOCK)

Jusqu'ici dans le rapport, nous avons analysé les flux annuels des opérations du compte capital et financier et les flux de biens et services entre les Canadiens et les étrangers. Cependant, il y a une dimension supplémentaire du côté de l'investissement que nous pouvons examiner : les portefeuilles ou les stocks d'investissement étranger entrant et sortant accumulés au fil du temps. Dans ce chapitre, nous nous intéressons au stock d'investissement direct à l'étranger détenu par des Canadiens et au stock d'investissement direct au Canada détenu par des étrangers.

L'investissement étranger direct (IED) est un placement fait par un investisseur d'un pays qui suppose une relation à long terme, un intérêt durable et une influence significative sur la gestion d'une entreprise résidente d'un autre pays. Un tel investissement exige habituellement une participation de 10 p. 100 ou plus aux actions avec droit de vote mais n'implique pas forcément le contrôle de l'entreprise étrangère. L'investissements direct fait par des Canadiens à l'étranger, c'est-à-dire l'investissement sortant, est appelé l'investissement direct canadien à l'étranger (IDCE), tandis que l'investissement direct fait par des étrangers dans des entreprises canadiennes est appelé l'investissement étranger direct (IED) au Canada.

En 2002, l'investissement direct canadien à l'étranger totalisait 431,8 milliards de dollars, soit une hausse de 10,8 p. 100 par rapport au niveau de 389,7 milliards de dollars enregistré en 2001. La croissance de l'investissement étranger direct au

Canada a ralenti à 4,7 p. 100 en 2002, alors qu'elle avait été de 8,5 p. 100 un an auparavant. L'IED au Canada atteignait 349,4 milliards de dollars l'an dernier. Puisque le stock d'investissement sortant dépasse le stock d'investissement entrant, le Canada est maintenant un exportateur net de capital d'investissement direct. Le pays est un exportateur net de capitaux d'investissement depuis 1997, lorsque le stock d'IDCE a dépassé le stock d'IED au Canada pour la première fois depuis que des statistiques sont recueillies à ce sujet.

L'investissement direct sortant

L'investissement par région

Pour une très grande part, l'IED canadien est investi en Amérique du Nord, région qui détient environ six dixièmes (59,4 p. 100) du stock total d'investissement sortant. La plupart des investissements nord-américains sont allés dans des entreprises établies aux États-Unis, lesquelles représentaient 78,7 p. 100 de l'investissement total en Amérique du Nord, soit 201,8 milliards de dollars. Les États-Unis sont aussi le plus important pays de destination de l'IDCE avec un peu moins de la moitié (46,7 p. 100) du total de l'investissement canadien sortant vers l'étranger. À 23,9 milliards de dollars et 9,4 milliards de dollars, la Barbade et les Bermudes reçoivent près des deux tiers du stock restant d'IDCE en Amérique du Nord. En fait, la Barbade est le troisième plus important pays destinataire de l'IDCE, après les États-Unis et le Royaume-Uni. L'investissement canadien dans l'autre partenaire de l'ALENA, le Mexique, a progressé de 2,0 p. 100 à 3,3 milliards de dollars en 2002.

Figure 5-1

IDCE et IED au Canada, et position nette des investissements directs, 1990-2002

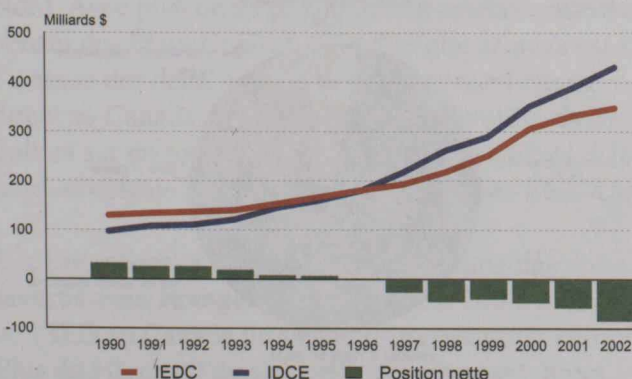


Figure 5-2

Répartition des IDCE par région, 2002

