

Rien de plus vrai ; soyez bien persuadé que les trois conseils donnés plus haut sont tout à fait importants.

Règle 2. — Parlez avec *calme* toujours et quand même.

Restez calme, parce que, si vous vous emballez, vos idées se précipiteront et les paroles viendront en désordre sur vos lèvres ; vous vous embarraserez, vous bégayerez... et vous sentirez que vous coulez. Ou bien des mots irritants vous échapperont, et ça aura pour résultat d'énerver l'autre, qui dès lors ne tiendra plus compte des raisons les meilleures que vous pourriez lui donner...

Souvenez-vous qu'un homme en colère ne réussit jamais à convaincre. Les meilleurs arguments paraissent mauvais si on les dit avec emportement.

Donc, quelle que soit votre vivacité, restez calme afin de rester très maître de vos sentiments. Du reste, si vous avez soin de veiller à parler lentement, il vous sera toujours facile de rester calme. De plus, votre calme attitude montrera une fois de plus que le catholique n'est nullement un fanatique, ne sachant que se fâcher dès qu'on le contredit.

Règle 3. — Parlez avec *bonne humeur* toujours ; bien mieux, tâchez d'être *aimable*, surtout au commencement. En effet, ce que vous désirez, c'est de persuader votre contradicteur, c'est de lui faire reconnaître que vous avez raison. Dès lors, il ne faut pas oublier le vieux proverbe : « On ne prend pas les mouches avec du vinaigre. » Voilà pourquoi il faut penser tout le temps de la discussion à être aimable : cette volonté vous amènera tout naturellement à commencer par un petit compliment ; vous découvrirez bien chez l'autre quelque bonne idée que vous vous empresserez d'approuver et de louer....

Vous le disposerez ainsi à mieux accepter vos raisons.

Règles-4. — Ne vous *entêtez jamais* dans un raisonnement lorsque vous venez à découvrir que vous vous trompez.

Dans la plupart des cas il faut reculer carrément et avouer votre erreur. Votre contradicteur sera favorablement impressionné par votre franchise ; cela le mettra de meilleure humeur pour vous céder à son tour sur un autre point qui vous tient au cœur.

Règle 5. — Il ne faut *jamais vous déconcerter*, lorsqu'une raison de votre contradicteur vous embarrasse. Il vous sera tou-

jours pour
quer que
point-là,
pourraie
répondre
tôt que
alors de
embarra
répondr

Règle

C'est l
ci. Emp
tradict
de sa pa
erreurs
mera vi

Règle
faut for
tion. Té
souvent
s'efforce
démon
ceptes
les hon
lation..
bileté d
but de
nom de
gieuses

Règl
au déco
sont né
et à lir
Dite
chang
sonné
sions q