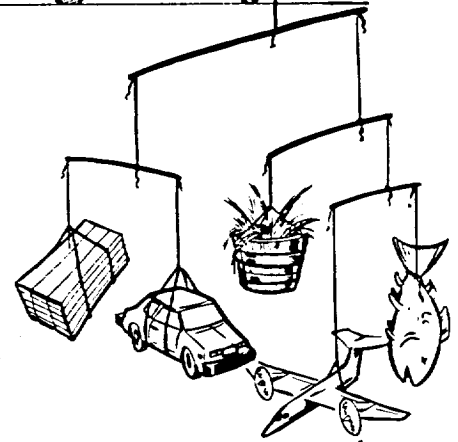


Exportations: emplois et profit

- \* Faites un sondage dans votre classe pour découvrir combien de parents de vos camarades occupent un emploi relié à l'exportation d'un produit de votre région. Donnez-en le résultat. (GFLMS)
- \* Faites un graphique de la valeur des principales exportations de votre région ou province. Sans ce revenu, comment votre localité serait-elle affectée? (FLMS)
- \* Sur une affiche, illustrez comment le Canada bénéficie lorsque des sociétés exportent. (GLMV)
- \* Rendez visite à un exportateur local afin de découvrir comment un produit est conçu, fabriqué, évalué, vendu et expédié à l'étranger. (GLM)

Une histoire vraie

Chaque année, un prix D'EXCELLENCE A L'EXPORTATION est attribué à des compagnies canadiennes qui se sont illustrées en exportant. Leur défi: chaque année, exporter davantage de biens canadiens dans un plus grand nombre de pays étrangers. Votre défi: trouver comment elles ont réussi. Communiquez avec une compagnie récipiendaire dont le nom figure dans la section références. Pourquoi a-t-elle décidé d'exporter? Comment ses produits ont-ils acquis une grande renommée internationale? Un autre défi: racontez l'histoire d'une de ces compagnies ou développez un plan d'action pour un exportateur local. (GLMS)



Exportateur: grand voyageur et habile négociateur

- \* Demandez à des exportateurs locaux comment leurs produits ou services sont exportés. Comment cela fonctionne-t-il? Demandez à un exportateur de vous accorder une entrevue. Faites un tableau illustrant le déroulement des activités d'une vente à l'étranger. Apprenez en quoi consiste le travail d'un exportateur. Illustrez les caractéristiques d'un bon exportateur.
- \* Désirez-vous devenir exportateur? Comment vous y prépareriez-vous? (GL)
- \* Comment les différences culturelles et les modes de vie affectent-elles les façons de vendre? (GL)
- \* A quels problèmes doit faire face l'exportateur dans ses activités en Bolivie, à Bornéo, au Botswana, en Belgique ou à Buffalo? (GLM)