

nécessaire pour promouvoir activement les produits de pointe ou pour encourager les clients à rédiger des spécifications concernant une nouvelle technologie. C'est au fabricant d'y veiller, et cela n'est possible qu'en rendant régulièrement visite aux représentants, distributeurs et utilisateurs.

Appels d'offres gouvernementaux

Dans tous les États du Golfe, les achats gouvernementaux représentent une grande proportion des importations. Les contrats sont normalement adjugés au moyen d'appels d'offres ouverts exclusivement aux sociétés préqualifiées passant par des représentants ou distributeurs locaux agréés. Au Koweït, au Qatar et à Oman, un comité central des appels d'offres ou un conseil des appels d'offres est chargé de lancer les appels d'offres du gouvernement et d'évaluer les soumissions. Dans le cas de Bahreïn et des Émirats, les appels d'offres sont émis directement par le ministère client ou la municipalité cliente. Dans la plupart des cas, les délais sont courts. Toutefois, si le représentant ou le distributeur est efficace, il aura eu vent du projet d'appel d'offres avant son lancement. Les consultants qui désirent être invités à soumissionner doivent normalement se faire enregistrer auparavant auprès du ministère de la Planification ou du ministère client approprié. Les contrats gouvernementaux sont presque toujours adjugés au soumissionnaire le moins disant, souvent sans trop d'égard aux qualités techniques. Il est indispensable de pouvoir livrer à temps.

Foires et missions commerciales

Plusieurs grandes expositions spécialisées ont lieu, notamment dans les centres d'exposition de Bahreïn et de Dubaï. Elles sont généralement bien organisées et accueillent un assez grand nombre d'acheteurs des États du Golfe et de l'Arabie Saoudite. Toutefois, la location d'un stand coûte très cher.

Pour obtenir des renseignements sur les foires et missions commerciales à venir, vous pouvez vous adresser aux bureaux régionaux du ministère de l'Expansion industrielle régionale ou au :