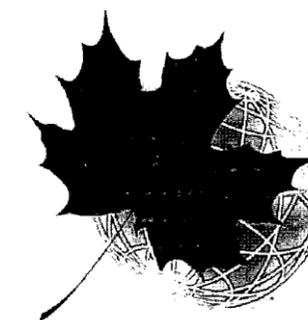


du Canada. Il aidera aussi bien les exportateurs qui en sont à leur premier essai que les exportateurs chevronnés à réaliser toutes leurs potentialités. En consultation avec les intervenants, le plan d'action fera l'objet de révisions et rééditions périodiques afin de tenir compte de l'évolution du marché.

Bien que nous nous soyons efforcés d'éviter les erreurs et les inexactitudes, ce document ne saurait être la seule source d'information sur les marchés. Nous incitons les lecteurs à n'y voir que l'une des références qu'ils devraient consulter au moment de se lancer dans l'exportation.

Appui aux exportateurs canadiens



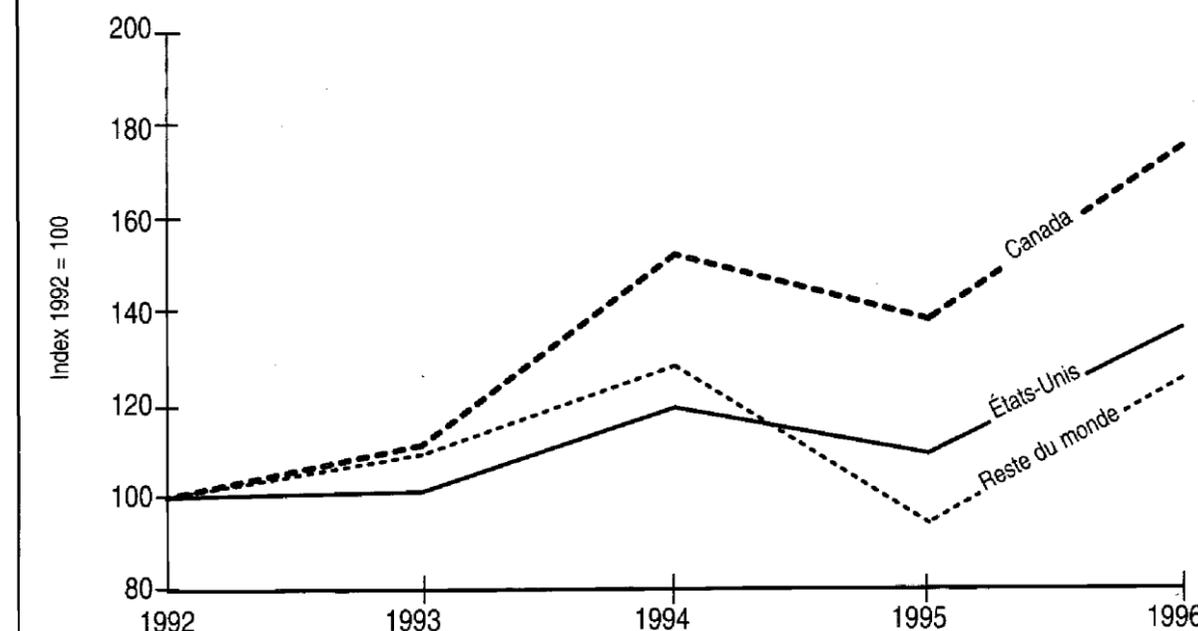
Un pari à tenir

Les échanges commerciaux du Canada avec le Mexique ont augmenté de façon constante depuis que ce dernier a entrepris la libéralisation unilatérale de ses règlements commerciaux à la fin des années 80. D'après les données de Statistique Canada, les exportations du Canada à destination du Mexique ont augmenté de 270 % entre 1990 et 1996. Par ailleurs, les ventes canadiennes au Mexique ont enregistré une poussée de 36 % en 1994, première année d'application de l'Accord de libre-échange nord-américain (ALENA).

Les importations mexicaines en provenance du Canada ont augmenté plus rapidement que celles en provenance des États-Unis et du reste du monde ces dernières années (voir le graphique), de sorte que la part canadienne de ces importations est passée de 1,5 % en 1992 à près de 2,0 % en 1996. Les importations mexicaines ont marqué une forte croissance en 1996, ce qui était attribuable à la stabilité relative du peso. Si cette stabilité se maintient aux cours des prochaines années, l'accroissement des importations devrait donner accès à d'importants débouchés à long terme.

Croissance des importations mexicaines

Dollars US



Sources : Statistique Canada, Statistiques du commerce mondial, 1992-1994; Banque mondiale, World Trade Atlas, 1995-1996.

