

- Chen E. "Transnational Corporations and Technology Transfer to Developing Countries", *Routledge for the UN*, Londres, 1994.
- Covari R. et Wisner R. « Les multinationales étrangères et la compétitivité internationale du Canada », *Investissement Canada, Document de travail n° 16*, juin 1993.
- Culem C. G. "The Locational Determinants of Direct Investments Among Industrialized Countries", *European Economic Review* 32, 1988.
- Ministère des Affaires étrangères et du Commerce international, gouvernement du Canada. "NAFTA Update: A Selected Bibliography", bibliothèque, MAECI, 1997.
- Conseil économique du Canada. "Managing Adjustment", 1988.
- Ethier W. "The Multinational Firm", *The Quarterly Journal of Economics*, John Wiley & Sons, Cambridge, 1986.
- Findley R. "Relative Backwardness, Direct Foreign Investment and the Transfer of Technology: A Simple Dynamic Model", *Quarterly Journal of Economics*, 92, février 1978.
- Fry E. et Radebaugh L., éd. "Investment in the North American Free Trade Area: Opportunities and Challenges", Brigham Young University, Utah, 1992.
- Fujimora J. « Stratégies mondiales et investissement direct : dimension commerciale et économique au Canada », *Document — Groupe des politiques*, Ministère des Affaires étrangères et du Commerce international, mars 1994.
- GATT. « Résultats des négociations commerciales multilatérales du cycle d'Uruguay: textes juridiques », Secrétariat du Gatt, Genève, 1994.
- Glickman N. et Woodward D. "The New Competitors: How Foreign Investors Are Changing the Face of the US Economy", Basic Books, New York, 1989.
- Globerman S. "The Economics of NAFTA", dans Rugman A., éd. *NAFTA & Foreign Investment*, South Carolina Press, Columbia, 1994.
- Globerman S. "Foreign Acquisitions of Canadian High Technology Firms", dans *Foreign Investment, Technology and Economic Growth*, University of Calgary Press, Calgary, 1991.
- Globerman S. et Walker M. "Assessing NAFTA: A Trinational Analysis", Fraser Institute, Vancouver, 1993.